



## Miras paylaşımı

### Katılımcılar:

12 yaş ve üstü, 4-5 kişilik gruplar.

### Genel Bakış:

Mirasçılar, ev, araba, tekne, müzik aletleri gibi bir dizi maldan oluşan bir mirası bölmek istiyorlar. Tüm mirasçılar aynı tercihe sahip değil ve tüm mallar da aynı değere sahip değil. Her mirasçının adil bir pay aldığını düşünmesi için mirası bölmenin bir yolu var mı? Payından fazlasını alan bir varisin diğer mirasçılara bir miktar para ödeyebileceğini varsayıyoruz.

### Etkinlik

- Aşağıdaki yöntemi açıklayarak başlayın. Her mirasçı, tüm mallara verdiği parasal değeri içeren kapalı bir teklif hazırlar.

Bir örnek olarak Ayşe, Burak, ve Canan'ın tekliflerini verelim:  
(bin TL olarak).

	Ayşe	Burak	Canan
Ev	360	290	255
Araba	21	26	17
Gitar	5	10	6
Tekne	1.5	2	3
Bisiklet	2.5	2	4
Toplam	390	330	285

Bir gruptaki her katılımcı mirasçı olsun ve grup olarak mal listesini, kapalı teklifi ve ilgili tabloyu hazırlayın.

- Tabloya göre, Ayşe'nin tüm mallara biçtiği değer 390K. Yani 130K değerinde bir pay almalı. Burak ise tüm mallara 330K değer biçtiğine göre, kendi payına 110K değerinde mal düşmeli. Canan'a gelince, toplama 285K değer biçtiğine göre, kendi payının 95K değerinde olmasını bekler. Grubun teklif listesi için karşılık gelen sayıları belirleyin.
- Her mal en yüksek teklifi verene verilir. Ayşe evi, Burak araba ve gitarı alır, Canan'a da tekne ve bisiklet düşer. Bu durumda kimi paylarından fazlasını, kimi de daha azını alacaktır.

	Ayşe	Burak	Canan
Aldıkları malın değeri	360	36	7
Beklenen pay	130	110	95
Fark	230	-74	-88

Grup teklifleri için ilgili tabloyu oluşturun.

- Ayşe, aldığı 230K fazla değeri bir hesaba koyacak. Hesaptaki para Burak ve Canan'ın eksiklerini kapatmak için kullanılacak, geri kalanı ise üç mirasçı arasında eşit olarak dağıtılacak. İşte mirasın son dağılımı

Ayşe	Burak	Canan
Ev	Araba	Tekne
	Gitar	Bisiklet
22.66K	96.66K	110.66K

Grup teklifleri için ilgili tabloyu oluşturun.

- Dağıtım yöntemini tartışın. Adil mi? Mirasçılar için en iyi strateji nedir? En çok istedikleri mallar için yüksek, diğerleri için düşük teklif mi vermeliler? Çok yüksek veya çok düşük teklif verme riski nedir?
- Başka dağıtım yöntemleri önerebilir misiniz? Avantajları ve dezavantajları nelerdir?

### Yarat ve Paylaş !

Grupta çekilen fotoğraf ve videoları #idm314 başlık etiketi ile paylaş.

© 2020 Christiane Rousseau

Bu çalışma [Creative Commons Attribution 4.0 International License](https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/) altında lisanslıdır.